

SOUTĚŽE PRO OBCHODNÍKY – ROK 2021

(odměny tvoří nenárokovou část provizního systému; zveřejněno 10.2.2021)

1) kategorie Hypotekární specialista měsíca

Odměna = **100 Eur**

Vyhlašování = měsíčně

Podmínky: Tomu, kdo bude mít největší objem čerpaných úvěrů v daném měsíci v kategorii „vlastní produkce“ (firemní kontakty se nepočítají).

2) kategorie Nejlepší následný servis klientům měsíca

Odměna = **50 Eur**

Vyhlašování = měsíčně

Podmínky: Tomu, kdo bude mít největší objem čerpaných úvěrů v daném měsíci typu VDB + FDB (produkce od existujících Klientů z kmene).

3) kategorie Nejaktivnější doporučitel potenciálních spolupracovníků do HC

Odměna = **50 Eur**

Vyhlašování = kvartálně

Podmínky: Tomu, kdo dodá svému manažerovi (resp. Samuelovi Sivákovi) největší počet kontaktů na potenciální spolupracovníky za kvartál (min. však 2 za kvartál). Datum vytvoření kontaktu v Anabixu je rozhodující pro zápočet. Další podmínka započítání kontaktu do soutěže je relevantnost kontaktu (tedy je to bankéř, hypošpecialista, pojišťovák, či jiný finančník či obchodník nebo realiták, kteří mají praxi v naší branži a mají zájem o stretnutie s manažerem k nabídce práce v HC, které reálně proběhne).

Přehled vyhlašovaných a oceňovaných kategorií za celý rok na hlavním vyhodnocovacím meetingu:

- a) Produkce v neúvěrových produktech (ŽP, NŽP, SDS, spoření, investice atd), Premium club
- b) Nejaktivnější doporučitel spolupracovníků do HC (počet kontaktů na potenciální spolupracovníky)
- c) Nejvyšší úspěšnost při řešení firemních kontaktů (poměr vyčerpaných klientů ze zaslanych kontaktů)
- d) Největší objem úvěrů z kmene existujících Klientů (typu FDB+VDB, počítá se i z přiděleného kmene)
- e) Skokan roka za nejvyšší meziroční zvýšení vlastní produkce (typu VK+VDB)

- f) Největší objem (počet) firemních úvěrů typu FW+FK+FDB
- g) Největší objem vlastních úvěrů typu VK+VDB
- h) **Největší celkový objem úvěrů (všechny typy) – hlavní výherní kategorie**