

Za uskutečnění níže uvedených činností budou přidělovány tzv. premium body a při splnění určitého počtu bodů se spolupracovník stane na následující kalendářní rok členem Premium klubu společnosti Hypo Consulting a získá níže popsané výhody. Členem Premium klubu se může stát tedy ten, kdo se zapojí do cross-sellových, náborových a marketingových aktivit.

1. Definice počtu bodů za produktovou smlouvu nebo další aktivitu	Sektor	Celkový počet bodů
Prodaná nehnutelnost	Reality	50
Nábor nového spolupracovníka do HC (pro MA)	Nábor	20-40
Kontakt na potenciálního spolupracovníka (pro všechny, kdo není MA)	Nábor	6
Životní pojištění	PaZ	30
Investice - pravidelné spoření	KT	20
Investice - jednorázové	KT	20
Dochodkové spoření 2. 3. pilír	SDS, DDS	5
Pojištění majetku	PaZ	3
Ostatní pojištění (auta, cestovní atd.)	PaZ	3
Bankovní účty, stavebné spoření	PV	3
Stavebné sporenie	PV	3
Reference od klienta s fotkou a souhlasem k zveřejnění na webu HC	Marketing	3

2. Přidělování a rozdělování Premium bodů:

- Body jsou přidělovány za vyprovizovanou smlouvu resp. zrealizovaný obchod.
- Datum přidělení bodů u finančních produktů je datum **akceptace smlouvy** v NIS resp. Rhea. U realitního obchodu je to **datum podpisu kupní smlouvy** na prodávanou nehnutelnost.
- Manažerovi jsou body za nábor nového PFA nebo realitního makléře přidělovány po registraci v NBS resp. zavedení do realitního systému. Při startu činnosti se přiděluje 20 bodů a dalších 20 bodů při zprostředkování 4 smluv nebo 1 realitního obchodu ve sledovaném období, tedy 1.1.-31.12.2021 (za aktivního kolegu může manažer získat tedy celkem 40 bodů). Body za kontakt na potenciálního spolupracovníka jsou započítávány podle datumu vytvoření záznamu v Anabixu a při splnění podmínek (praxe v naší branži a zájem o stretnutie s manažerem k nabídce práce v HC, které reálně proběhne).
- Body nejsou závislé na kategorii produkce F/V, a ani na objemu obchodu – záleží na počtu uzavřených smluv resp. obchodů.
- Body nejsou přidělovány za úvěrové produkty. Zde se sleduje objem čerpaných úvěrů.
- Dělení počtu bodů mezi doporučitele a zprostředkovatele:

Osobní zprostředkování bez doporučitele=

100% z celkového počtu bodů

Poslání tipu na obchod kolegovi z HC=

50% z celkového počtu bodů

Zprostředkování obchodu s tipem od kolegy=

50% z celkového počtu bodů

Zprostředkování obchodu s tipem od HC (viz. směrnice č.5) =

50% z celkového počtu bodů

Doporučitel obchodu je v případě finančního produktu identifikován jako příjemce dělené provize na smlouvě v NIS. V případě realitního obchodu je Doporučitel identifikován na základě vyplacené taperské provize za daný obchod.

3. Podmínky a výhody získání členství v Premium klubu:

Podmínka č.1 = získání min. **200 bodů** za rok 2021

Podmínka č.2 = objem čerpaných úvěrů min. 600 000 Eur za rok 2021 podle data čerpání úvěru v NIS resp. ISHC. Tento objem může být splněn formou osobního zprostředkování smlouvy nebo i formou odevzdání tipu na tento obchod do HC. V případě tiperství se objem v plné výšce počítá do sledovaného objemu u doporučitele i zprostředkovatele.

4. Každý obchodník, který splní obě podmínky, získá:

- ocenění za nejširší servis klientom
- odměnu v hodnotě cca 400 Eur v naplánované podobě zlaté cca ¼ uncové mince
- garanci provizního stupně min. Progres ve všech sektorech působnosti na kalendářní rok 2022



5. Soutěž o největší počet bodů:

Výhru v naplánované podobě větší cca ½ uncové zlaté mince v hodnotě cca 800 Eur (tedy místo té menší mince) získá ten člen Premium klubu, který získá největší počet bodů ze všech členů Premium klubu a zároveň získá min. 500 bodů.